



***Fostering the translation
of innovative health ideas to market***

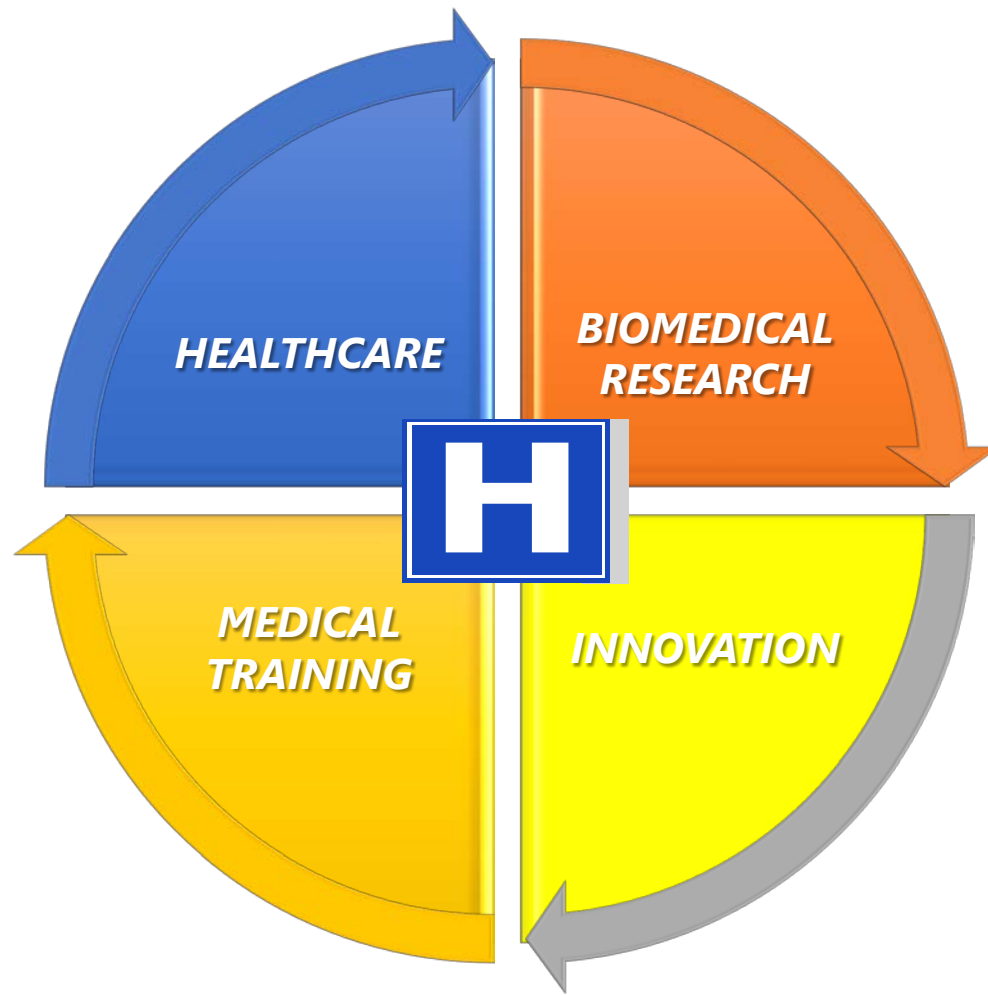


José V. Castell

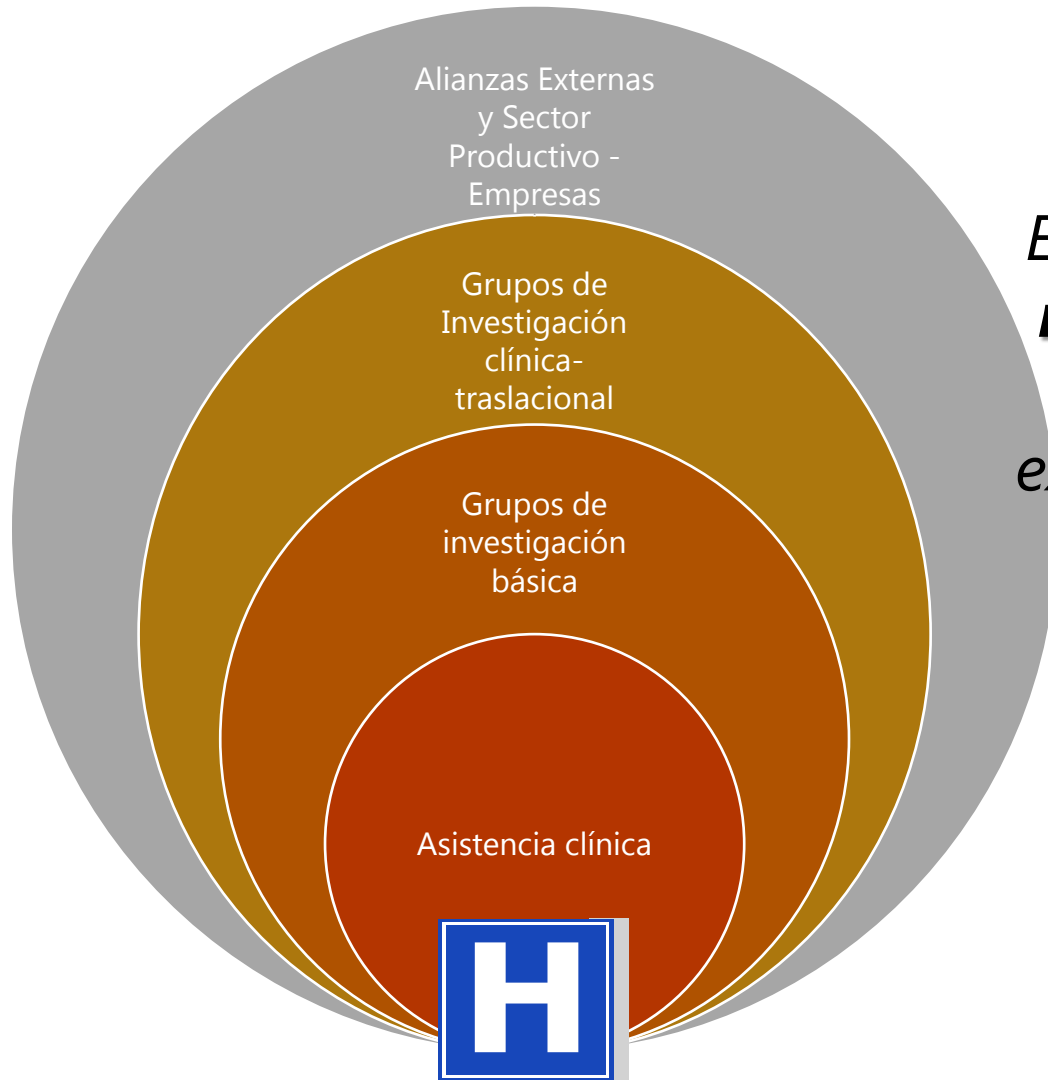
INDICE

- A. El Hospital como agente clave en la colaboración Público-Privada
- B. Estrategia Biopolo La Fe

La innovación, cuarto pilar en los hospitales...

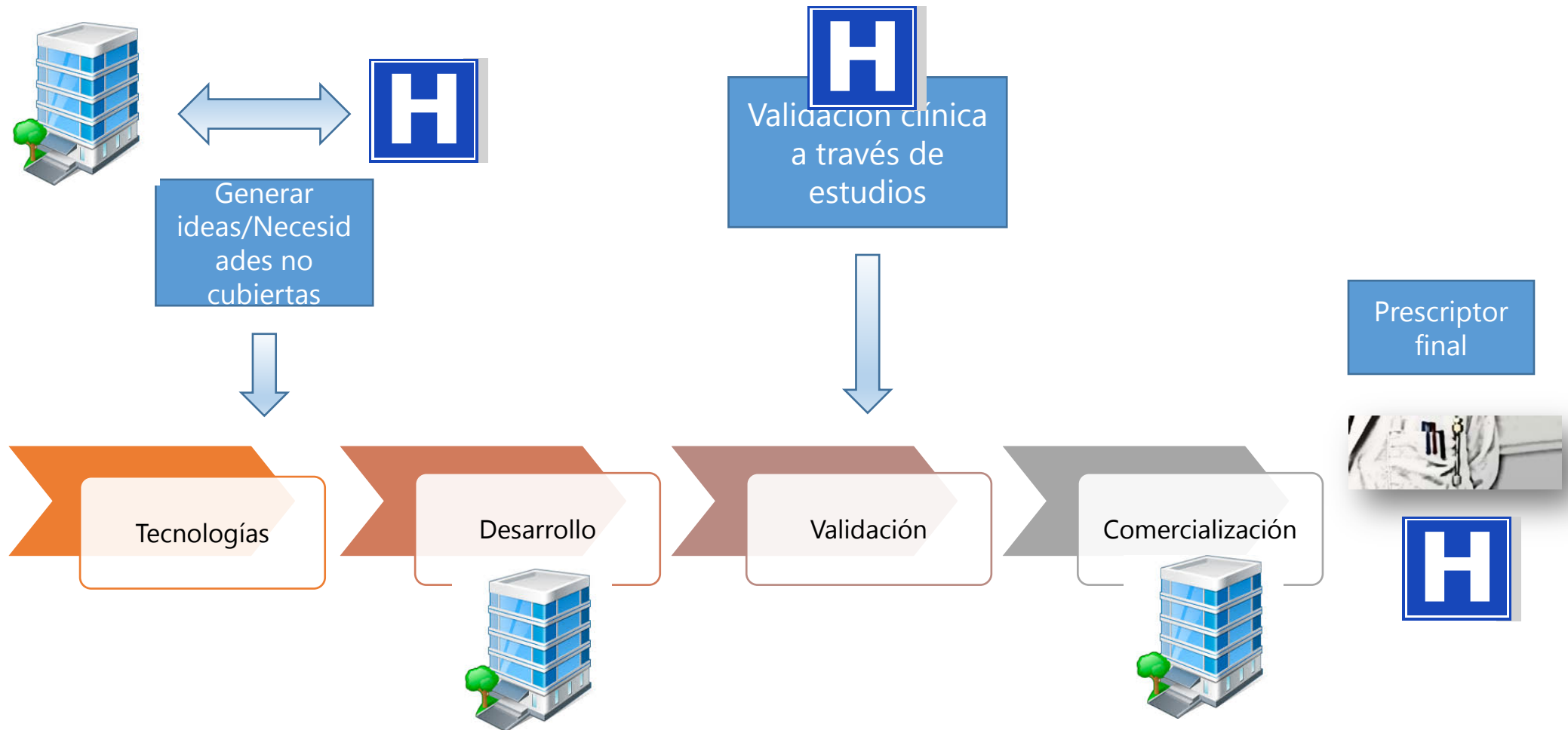


Hospital como centro nucleador y dinamizador

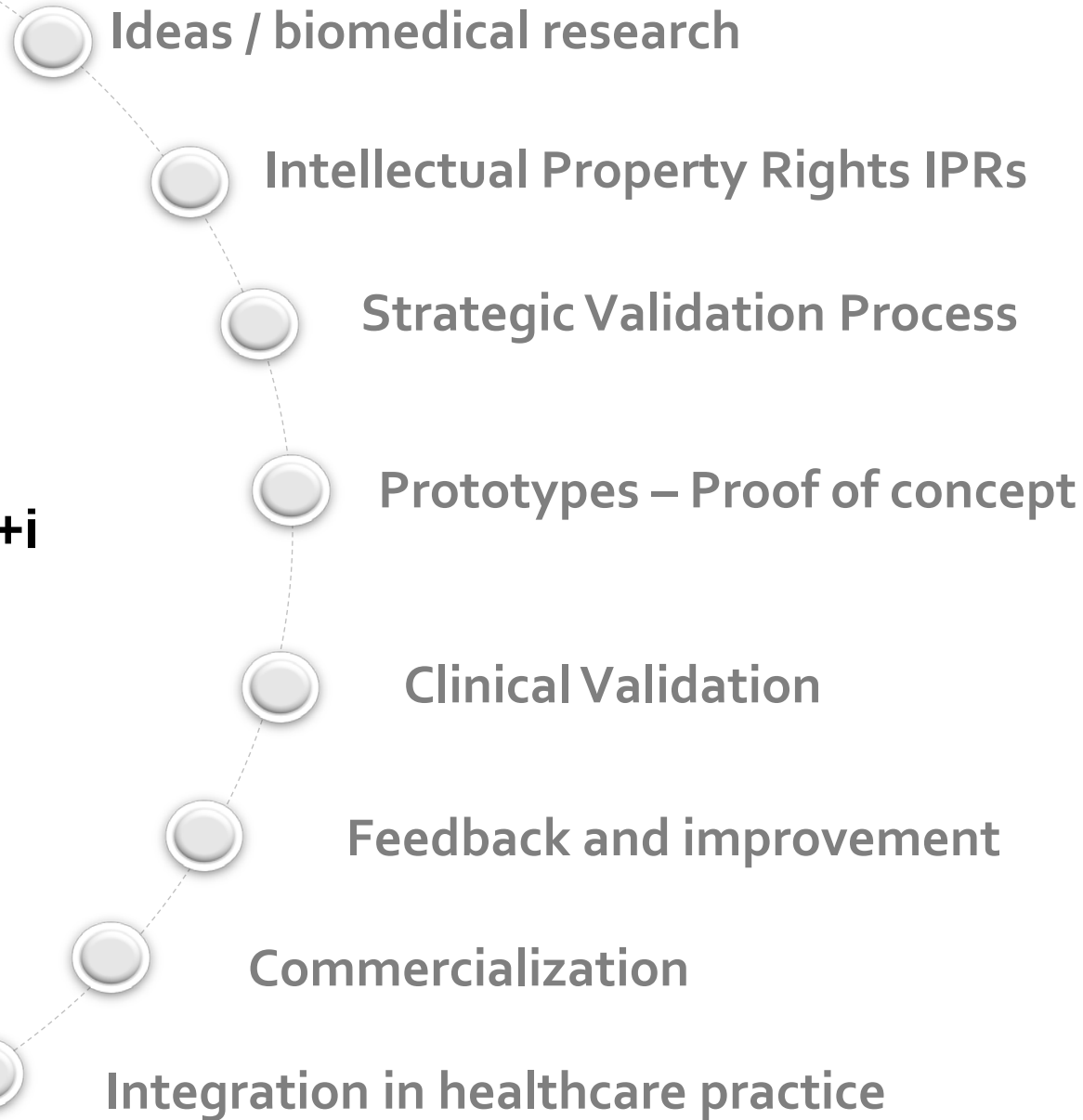


*El hospital representa el **centro nucleador y dinamizador** de una asistencia clínica de excelencia, una investigación de vanguardia y una innovación enfocada al paciente*

El hospital agente clave en la colaboración Público-Privada



**Successful I+D+i
is complex**



**Successful I+D+i
is complex**

Idea / biomedical research

Intellectual Property Rights IPRs

Strategic Validation Process

Prototype – Proof of concept

Clinical Validation

Feedback and improvement

Commercialization

Diffusion and adoption in Healthcare



"Biopolo La Fe"

- ❖ ¿Qué es ...?
- ❖ Singularidades
- ❖ Operativa

¿Qué es...?

Una **estrategia del IIS Hospital La Fe** para facilitar la transferencia de las mejores innovaciones en salud al sistema sanitario, generando valor, que a medio-largo plazo pueda retornar al Hospital

- **Acompañando** a empresas (existentes o creadas *ad hoc*), en la **fase de validación clínica y/o tecnológica**.
- **Atrayendo** talento empresarial y de inversión hacia sus áreas de excelencia.



Valores Diferenciadores

PARTENARIADO ESTRATÉGICO

SOCIO INVERSOR TRACTOR

INICIATIVA SINGULAR

PARTENARIADO ESTRATÉGICO

Un programa de *joint venture/co-inversión* que posibilita participar *a riesgo* en la fase de validación clínica y/o tecnológica, aportando *infraestructuras, gestión técnica, recursos in kind, y en su caso co-inversión*, a cambio de valor futuro del producto desarrollado o de la empresa



BIOPOLE LA FE / SME PARTNERSHIP
SHARING FUTURE VALUE

PARTENARIADO ESTRATÉGICO: RECURSOS

Aportando conocimiento, infraestructuras, gestión técnica, y recursos *in kind* o *in cash* (seguro, tasas agencia, etc.) necesarios para el diseño y desarrollo del estudio clínico.

Acceso a expertise clínica, científica y tecnológica de un centro de vanguardia



Instituto de
Investigación
Sanitaria LaFe

LaFe
Hospital
Universitari
i Politécnic

PARTENARIADO ESTRATÉGICO: VALIDACIÓN

Validación clínica, **apoyo en la toma de decisiones**

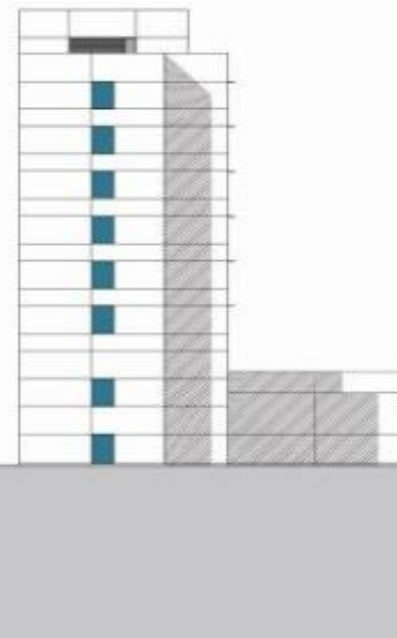
Planificación y desarrollo de la fase de validación:

- ✓ conforme a estándares de calidad internacional (EMA y FDA)
- ✓ con el apoyo de los mejores investigadores clínicos y estructuras de gestión especializadas
- ✓ minimizando tiempo y recursos



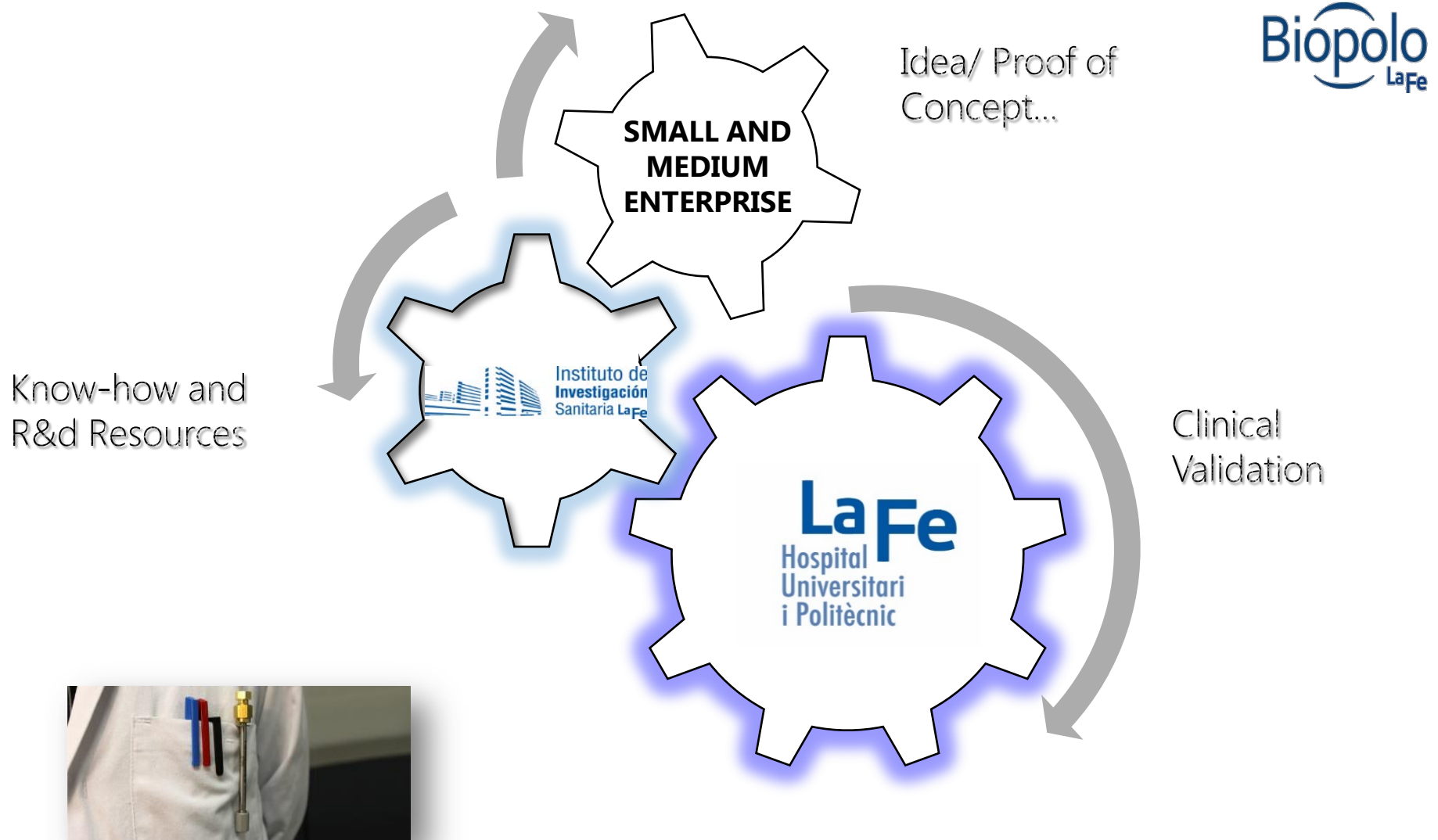
PARTENARIADO ESTRATÉGICO: ESPACIOS

Acceso a espacios (laboratorios, plataforma), integrados en el Hospital La Fe, durante la vigencia del partenariado.



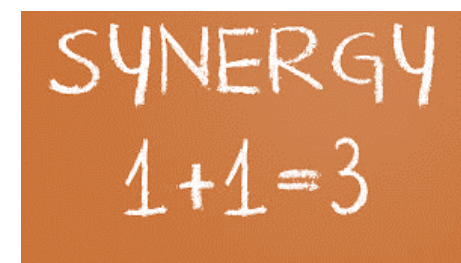
Módulo empresarial (despacho y/o laboratorio pre-instalado), con acceso a zonas comunes.

PARTENARIADO ESTRATÉGICO



Socio “tractor”

Un socio estratégico con experiencia sólida en la innovación clínica para ***evaluar e invertir juntos*** en empresas de alto potencial.



Atracción de agentes del mundo inversor, en particular ***Capital Riesgo***, hacia proyectos en los que la participación del IIS La Fe aporta un **plus de credibilidad, y un menor riesgo en el desarrollo**



En beneficio del paciente

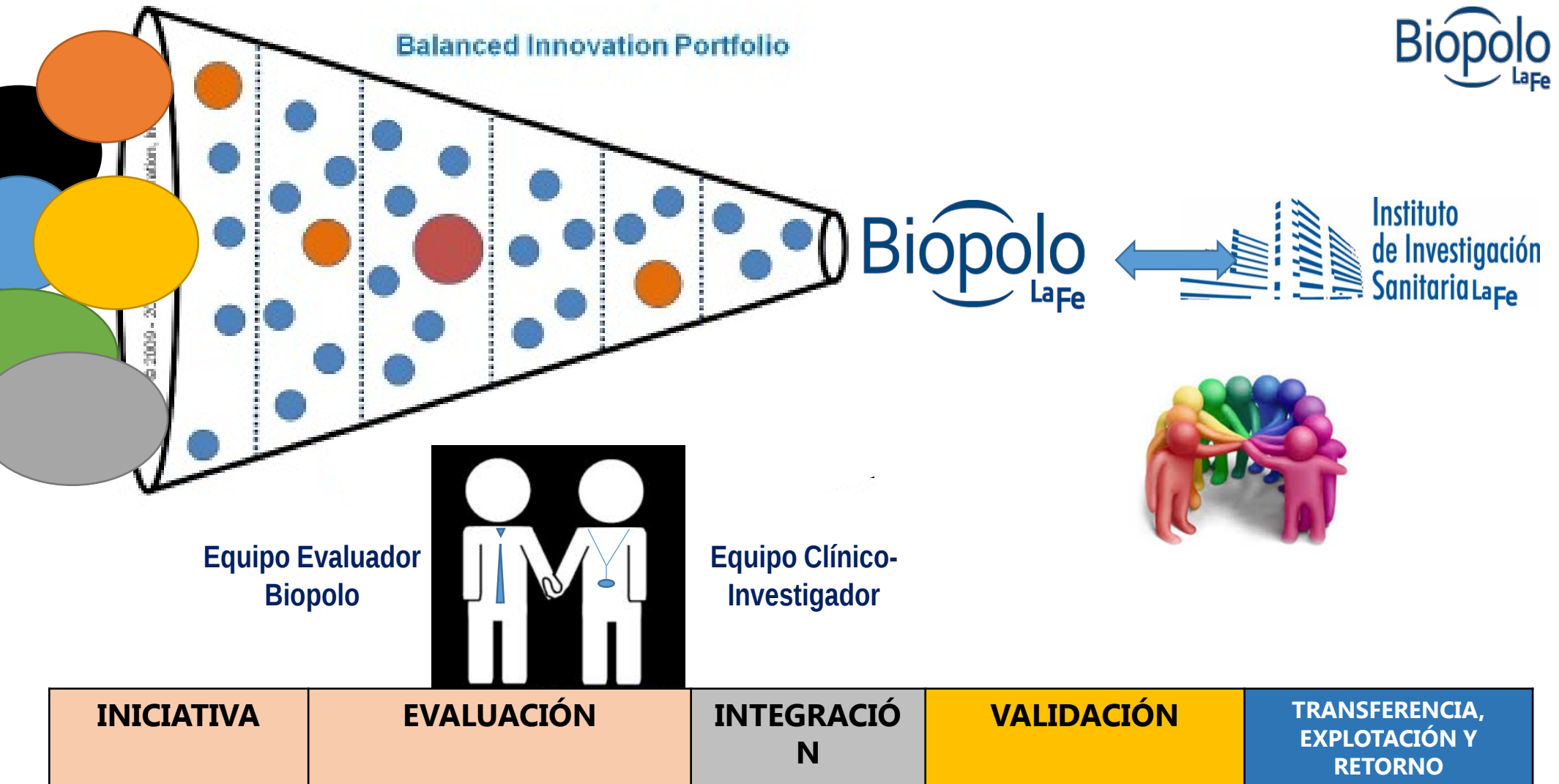
En definitiva, BIOPOLO LA FE es una iniciativa que pretende acompañar las iniciativas innovadoras en salud hasta el mercado, para que nuestros paciente sean los primeros beneficiarios de las últimas tecnologías sanitarias.



Operativa Biopolo La Fe

- Embudo de Iniciativas
- Ámbitos de actuación
- Proceso de integración
- Fórmulas de retorno

Embudo de iniciativas



Ámbitos de actuación

Iniciativas *Seed*

- Acompañamiento Diseño *Product Profile*
- Fase de prueba de concepto
- 75.000 – 500.000 €



Iniciativas *Aceleracion*

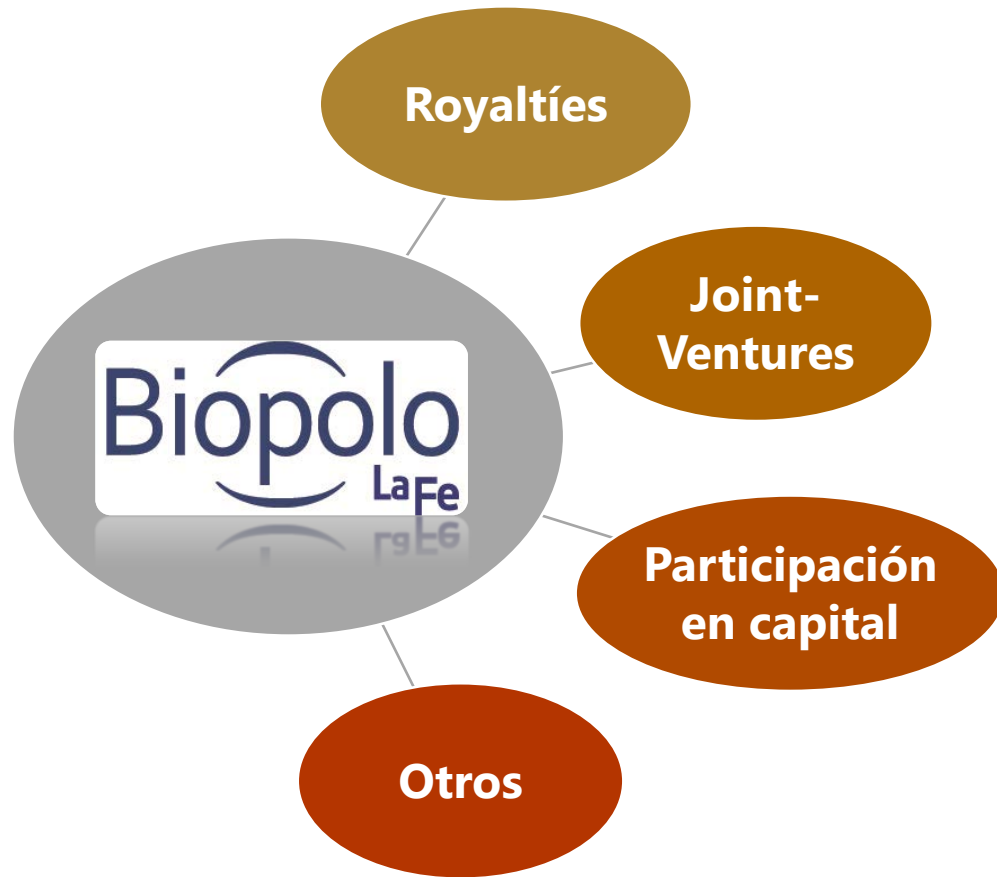
- Iniciativa en fase de validación clínica
- Diseño y desarrollo EECC
- 150.000 – 750.000 €



Proceso de integración



Fórmulas de retorno

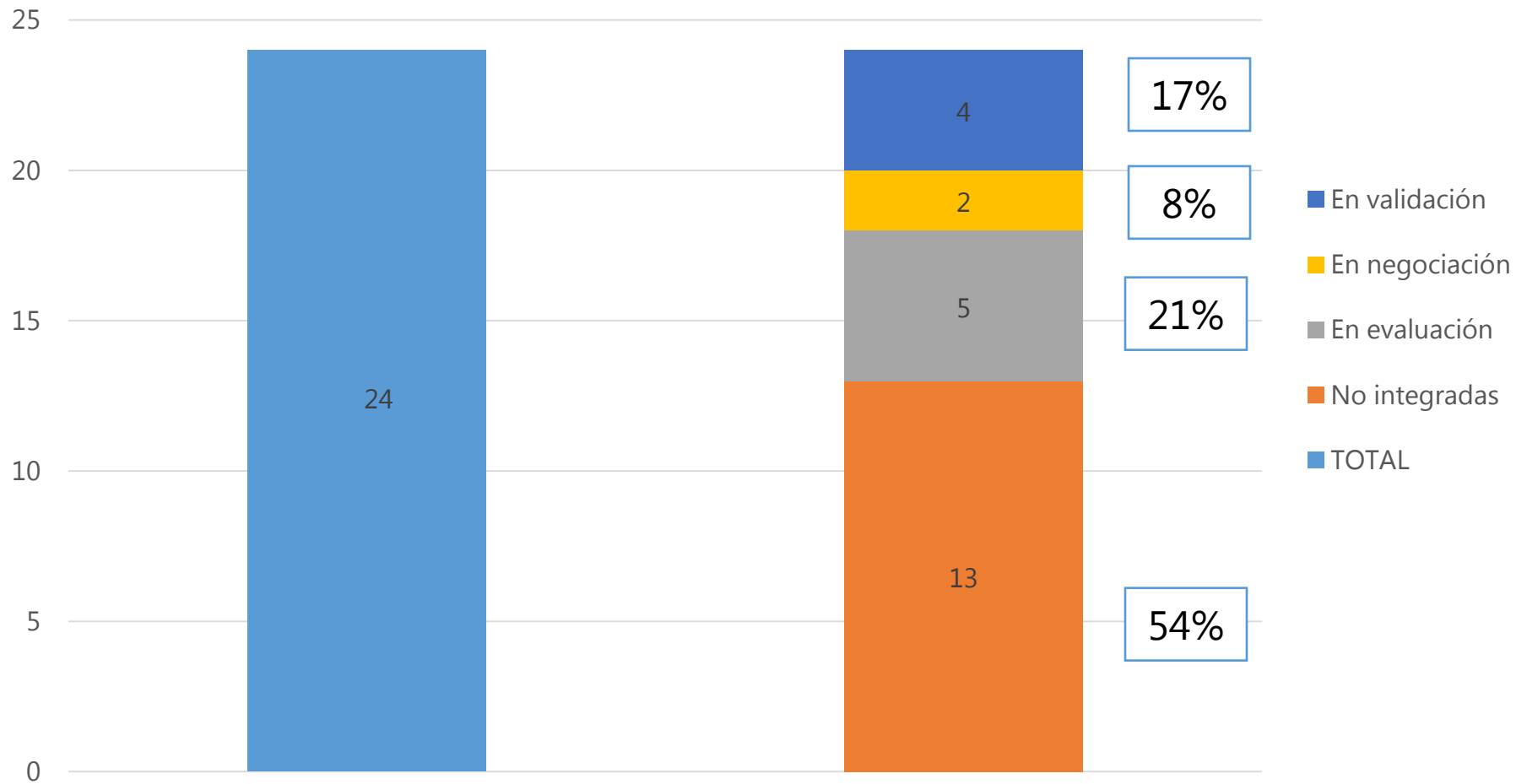


Biopolo La Fe, junto con el Equipo Promotor, establecen la **fórmula de cooperación** más adecuada, para garantizar el éxito **y el retorno** de la iniciativa



Embudo de iniciativas (2014-2015)

30



Fostering the translation of innovative health ideas to market



www.biopololafe.es
proyectos@biopololafe.es